

## De organisatie

Innatoss is een onafhankelijke organisatie met unieke producten, 10 gedreven werknemers en meer dan 150 organisaties die gebruik maken van onze diensten. Wij zijn gevestigd in Oss.

De focus van het bedrijf is diagnostiek van infectieziekten met een langdurig verloop, waarbij vroege opsporing van infecties nuttig is. Innatoss voert diagnostische testen uit in haar eigen laboratorium en is actief betrokken bij innovatief onderzoek om deze infectieziekten beter te begrijpen en nieuwe diagnostische testen te ontwikkelen.

Ons grootste product is de **Jaarlijkse Lyme Screening**. Dit programma is opgezet als een vangnet om aan het eind van het jaar onopgemerkte infecties met de Borrelia bacterie op te sporen, zodat deze behandeld kunnen worden.

Onze klanten zijn organisatie met medewerkers die in het groen werken: waterschappen, landschapsbeheer, gemeenten en provincies. Ook ecologische adviesbureaus en hoveniers weten ons te vinden.

Innatoss is een kleine organisatie waarbij de talenten van iedere werknemer maximaal gebruikt worden. De accountmanager rapporteert rechtstreeks aan de directeur.

## De baan

De accountmanager is met de officemanager de schakel tussen het veld en het lab. We zoeken een zelfstandige accountmanager met als voornaamste taken

- Acquisitie van nieuwe klanten in de publieke en private sector
- Contact onderhouden met bestaande klanten
- Voorlichting aan deelnemers
- Communicatie over de Jaarlijkse Lyme Screening in Nederland
- Contact onderhouden met andere organisaties gericht op preventieve geneeskunde.

Meedenken over nieuwe projecten en toepassingen van onze expertise kan altijd. Er is intensief overleg met de rest van het team, maar uiteindelijk plan je je eigen werkweek.

**Niet de inspanning maar het resultaat telt.**

## Eisen

Een HBO denkniveau is een vereiste. Je hebt bij voorkeur een commerciële opleiding gevolgd in de marketing en of marketing communicatie. Je hebt minimaal 5 jaar werkervaring en zoekt een baan waar je veel verantwoordelijkheid krijgt.



Innatoss verkoopt een medische dienst. Onze wetenschappers gaan je opleiden en trainen om meer dan voldoende kennis te vergaren om een meer dan gelijkwaardig gesprekspartner te worden in het werkveld. Ook als je een vooropleiding in de zorg of in het biomedisch werkveld hebt, en je beschikt over de nodige commerciële talenten, word je verzocht te solliciteren.

Wat ben je nog meer?

- Communicatief sterk
- Resultaatgericht
- Ervaring met verkoop
- Ervaring met een CRM systeem
- Gestructureerd
- Zelfstandig
- Representatief

**Wat bieden we**

Een marktconform salaris (€ 2500 - € 3500)

Significante resultaatgerichte component

Auto van de zaak en natuurlijk een laptop en telefoon

**Dit is de link naar ons bedrijf: [www.innatoss.com](http://www.innatoss.com)**

